2011/12 财年业绩

2012年5月23日



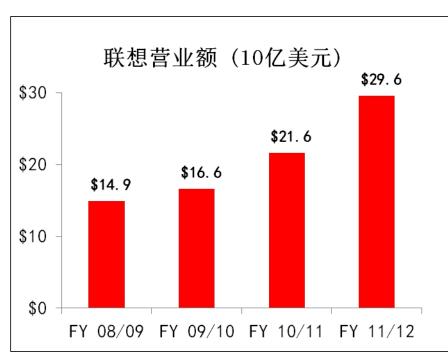
杨元庆

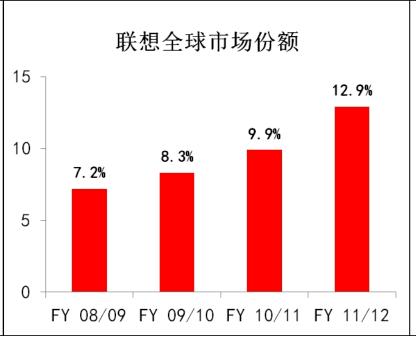
董事长兼首席执行官

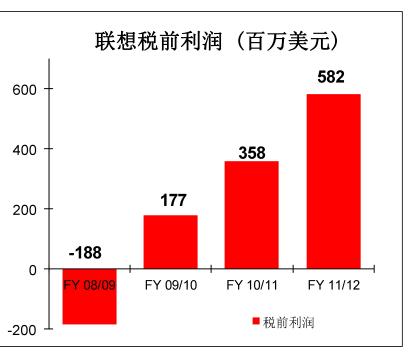


创记录的财年

- ■营业额、市场份额、税前利润均创历史新高
 - ■营业额296亿美元;市场份额12.9%;税前利润5.82亿美元,同比增长超60%
- ▶ 净利润4.73亿美元,同比增长超70%

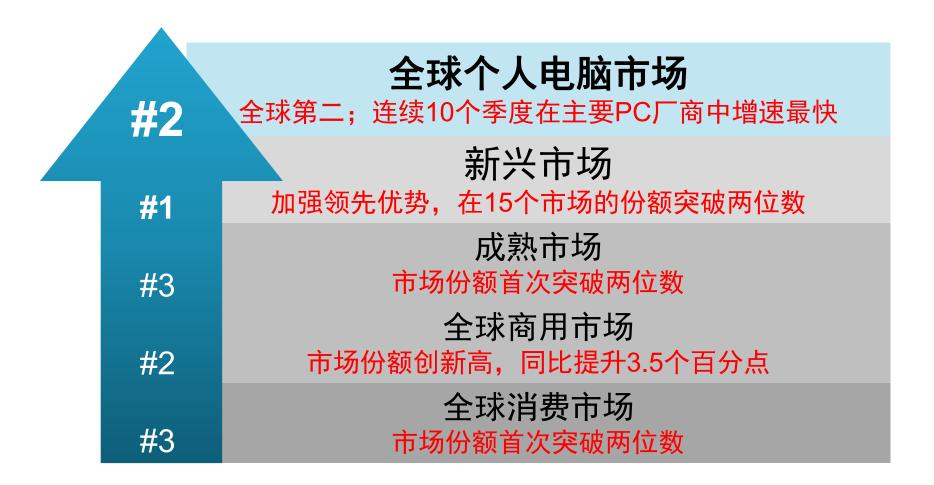






lenovo

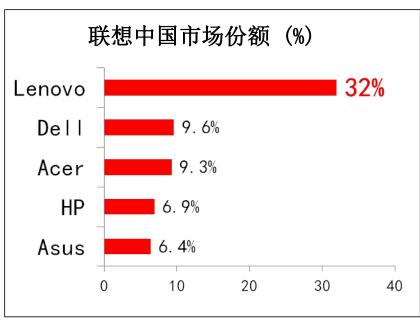
强劲的第四季度业绩

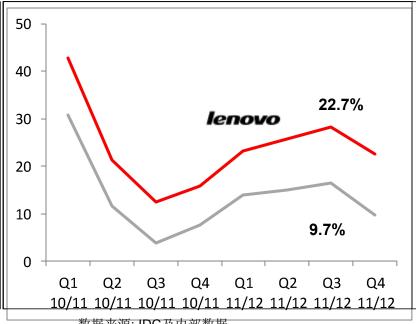




保卫中国的领导地位

- ■市场份额再创新高
- ■经营利润同比提升27%
- 主导新兴城镇市场,带动可持续增长

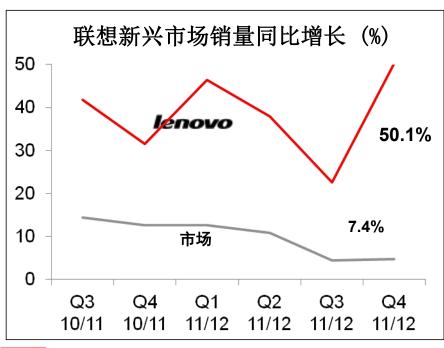


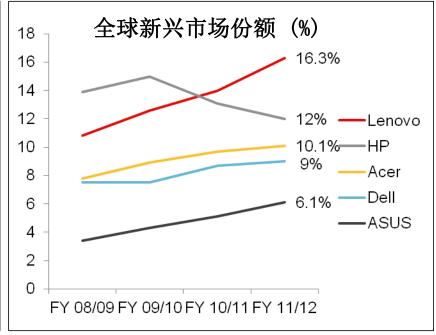




进攻新兴市场

- ■增速高于大市28个百分点
- 在全球新兴市场的领导地位进一步加强
- 所有区域的市场份额在第四季度均获提升
 - 首次成为印度市场第一,市场份额同比提升近6个百分点;俄罗斯进入市场前三,市场份额同比提升1.6 个百分点

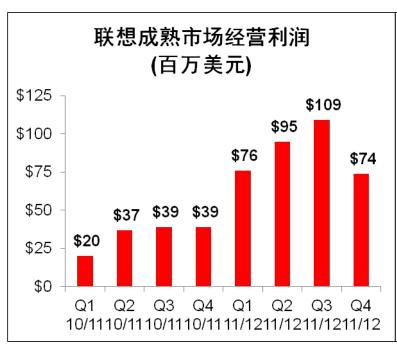


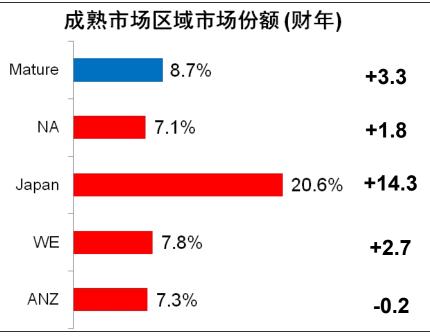


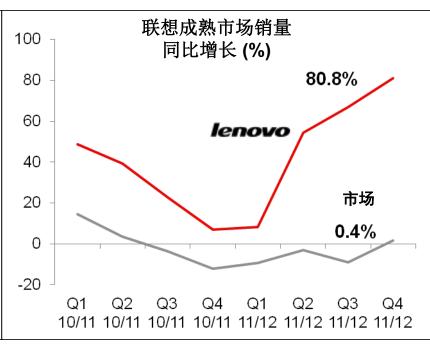


成熟市场:保卫关系型/进攻交易型

- ■运营利润、市场份额创新高
- ■无论是否包括NEC PC和Medion的贡献,增速均远超大市
- 关键市场份额显著提升

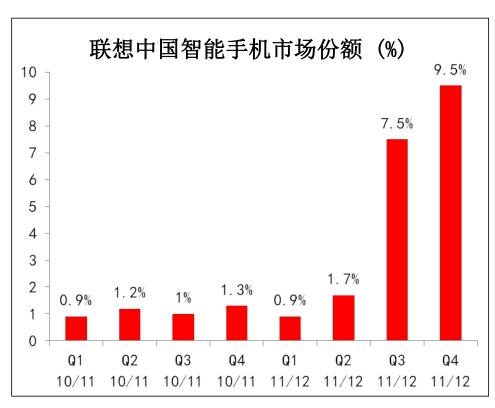






进攻移动互联业务

- ■智能手机在中国市场同比增长11倍,6倍于大市,市场份额达9.5%
- 平板电脑增长迅猛,稳居中国第二,跃升至全球第四





数据来源: Sino

保卫+进攻: 2012-13

保卫

中国

1 保卫PC领导地位

2 提升盈利能力

关系型 业务

1 在所有区域实现稳定的盈利

2 全面提升市场份额

利润池

1 提升选件和软件预装业务

2 扩展硬件相关的服务配售

进攻

消费/SMB 业务

1 在更多国家达到两位数市场份额

2 进攻新兴市场SMB/消费业务,逐渐实现盈利

3 通过零售渠道提升成熟市场份额

MIDH

1 在中国市场,智能手机和平板电脑快速增长,智能 电视成功上市

2 在全球推广云产品

企业级 系统

1 提升工作站全球市场份额

2 在中国促进服务器业务增长,逐渐扩展到全球

引领创新

创新产品和用户体验

▲ 全球品牌塑造 ▲ 质量管控 ▲ 业务模式

可持续的高效业务模式

打造高效的消费业务模式 | 改善端到端速度 |

关注客户需求

|注重LSS

全球文化

说到做到、尽心尽力 | 打造世界一流的公司组织



在PC+时代胜出

*首先赢在中国

- -目标:智能手机进入前三;平板电脑份额20%;智能电视率先卡好位
- -发布智能电视K91
- ■中国以外市场分步走
 - -第一步:打造品牌、渠道、生态系统;第二步:成为PC+领导者





充分利用核心优势

- -清晰的战略
- ■坚持不懈的创新
- •独特的业务模式
- *主人翁精神的文化











展望来年

- •继续保持领先于大市的增长,进一步提升盈利能力
- •重新划分四个大区,组织结构调整到位,助力业务更快增长
- ·对PC市场和PC+带来的机遇满怀信心



黄伟明 首席财务官



财务概要

百万美元

销售额

毛利 经营费用

经营溢利 其他1经营费用

除税前溢利 税项 期内溢利 非空制性权益 股东应占溢利

每股盈利美仙

- 基本

- 摊薄

每股股息港仙

毛利率 费用率 经营溢利率 除税前溢利率 股东应占净利率

2011/12 第四季	2010/11 第四季	年比年	季比季	2011/12 全年	年比年
7,496	4,879	54%	-10%	29,574	37%
806	600	34%	-16%	3,446	46%
(704)	(530)	33%	-7%	(2,862)	44%
102	70	46 %	-48%	584	53%
0	(10)	不适用	不适用	(2)	-93%
102	60	69%	-47%	582	63%
(34)	(18)	91%	-10%	(107)	27%
68	42	60%	-56%	475	7 4 %
(1)	-	不适用	-	(2)	不适用
67	42	59%	-56%	473	7 3 %
0.65	0.43	0.22	(0.85)	4.67	1.83
0.63	0.42	0.21	(0.83)	4.57	1.84
2011/12 第四季 10.8%	2010/11 第四季 12.3%	2011/12 第三季 11.4%		13.80 2011/12 全年 11.7%	6.20 2010/11 全年 10.9%

9.1%

2.3%

2.3%

1.8%

9.2%

1.8%

1.7%

1.3%

9.7%

2.0%

2.0%

1.6%

9.4%

1.4%

1.4%

0.9%

10.9%

1.4%

1.2%

0.9%

综合资产负债表

百万美元	 31/3/2012	 31/3/2011
非流动资产	4,040	2,769
物业、厂房及设备	392	209
无形资产	3,092	2,134
其他	556	426
流动资产	11,820	7,937
银行存款及现金	4,172	2,997
应收贸易、应收票据及其他应收账款	6,297	4,066
存货	1,218	804
其他	133	70
流动负债	11,809	8,033
短期银行贷款	63	72
应付贸易、应付票据及其他应付账款	11,251	7,825
其他	495	136_
流动資產/(负债)净额	11	(96)
非流动负债	1,603	838
总权益	2,448	1,835

现金及营运资金

百万美元	2011/12 第四季	2010/11 第四季	2011/12 全年	2010/11 全年
银行存款及现金	4,171	2,997	4,171	2,997
总银行债项	63	272	63	272
净现金储备	4,108	2,725	4,108	2,725
存货周转期	18	18	17	18
应收账周转期	35	32	32	29
应付账周转期	70	83	68	75
现金周转期	-17 天	-33 天	-19 天	-28 天

第四季区域业务表现

中国

- 销量年比年增长22.7%, 市场增长则为9.7%
- 由较高的快速增长之新兴城市的营运比重及于各地域均取得成功所带动
- 市场份额大幅增加: 市场份额30.0% (年比年上升3.2个百份点)

新兴市场 (不包括中国)

- 销量增速超过市场6倍 (年比年上升50.1%, 市场年比年上升7.4%)
- 于所有地区的市场份额均录得增长带动新兴市场份额达7.6%(年比年上升2.1个百份点)
- 于印度排名第一及于俄罗斯排名第三

成熟市场

- 销量增长表现明显优于市场 (年比年上升80.8%,市场年比年上升0.4%)
- 市场份额首次达到10%的历史新高(年比年上升4.5个百份点);于所有地区的市场份额均录得增长
- 利润率扩大令溢利持续增加

包括MIDH 及非個人电脑心务	销售额 百万美元		分类经营利润(亏损) 百万美元			分类经营利润率			
盈利及业绩	12年 第四季	年比年	季/季	12年 第四季	11年 第四季1	12年 第三季	¹² 年 第四季	11年 第四季'	12年 第三季
中国	2,901	32.1%	-16.7%	95	90	161	3.3%	4.1%	4.6%
中国个人电脑**	2,517	25.3%	-16.0%	115	103	176	4.6%	5.1%	5.9%
新興市场(不包括中国)	1,211	42.5%	-4.0%	(19)	(18)	(30)	-1.6%	-2.1%	-2.4%
成熟市场	3,384	84.5%	-6.7%	74	39	109	2.2%	2.1%	3.0%

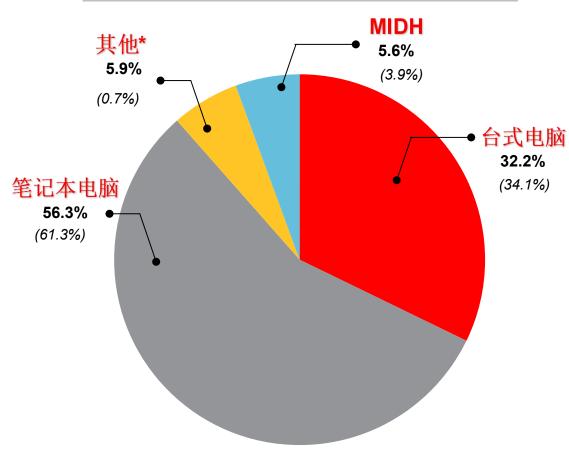
[#]摘取于管理报告内有关中国个人电脑的财务数据,于對外财务报告并未以独立的可报告分部呈列,仅供参考



[^] 自11/12年起经采纳新信息系统费用分摊法後重分类

第四季产品业务表现

按产品种类收入



* 其他业务包含服务器, 服务, 软件及Medion 非PC业务

笔记本电脑

- 销量年比年上升44%, 增长超过市场9倍 (年比年上升5%);销售额年 比年上升41%
- 全球笔记本电脑市场份额达历史新高: 13.5% (年比年上升3.7个百份 点)

台式电脑

- 销量年比年上升43%, 增长超过市场9倍 (年比年上升5%);销售额年 比年上升45%
- 市场份额年比年上升3.4个百份点至12.7%

MIDH

- MIDH 销售额年比年上升126%
- 智能手机销量增速超过市场21倍, 市场份额增加至9.5% (年比年上升 8.2个百份点); 名列中国市场第四大品牌
- 平板电脑良好势头持续,并拓展至中国以外市场;中国第二大及全球第四大平板电脑公司

附件

- 12财年区域业务表
- 12财年产品业务表现
- 综合损益表
- 简明综合现金流量表

12财年区域业务表

中国

- 销量年比年增长25.2%, 市场增长则为12.7%
- 继续保持第一位, 市场份额达到历史新高的32.0%, 市场份额大幅增加 (年比年上升3.2个百份点)
- 尽管于MIDH作出投资以推动长期增长,经营溢利率仍达4.5% (年比年上升0.1个百份点); 受主要市场份额增长带来的规模效益, 个人电脑溢利率为5.6% (年比年上升0.7个百份点)

新兴市场 (不包括中国)

- 销量增速超过市场4.0倍 (年比年上升37.9%, 市场年比年上升9.6%)
- 于所有地区的市场份额均录得增长带动联想新兴市场份额达7.2% (年比年上升1.5个百份点)

成熟市场

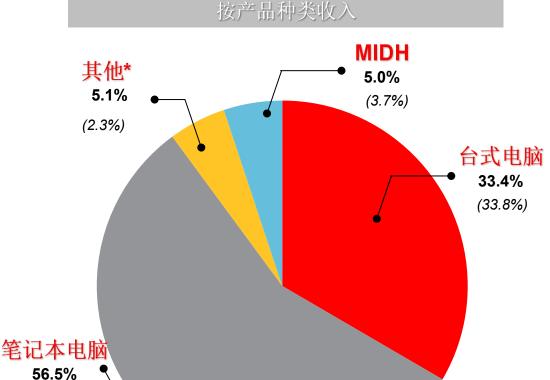
- 尽管市场下跌,销量年比年强劲增长(12 财年:上升52.8%,市场下跌5.0%;内部增长上升21%)
- 历史新高的成熟市场份额 (8.7%; 年比年上升3.3个百份点)
- 强劲销量增长带动经营溢利年比年增长超过2倍至3.54亿;整体经营溢利率上升至2.9% (年比年上升1.2个百份点)

包括 ^{MIDH} 及非個人电脑业务 盈利及业绩	销售额 百万美元			润(亏损) 美元	分类经营利润率		
四 /19/ 久 亚5贝	12财年	串上生	12财年	11则4=^	12财年	11则推	
中国	12,395	24%	552	436	4.5%	4.4%	
中国个人电脑	11,055	20%	622	449	5.6%	4.9%	
新興市场(不包括中国)	4,803	24%	(94)	(62)	-2.0%	-1.6%	
成熟市场	12,376	60%	354	134	2.9%	1.7%	

[#]摘取于管理报告内有关中国个人电脑的财务数据,于對外财务报告并未以独立的可报告分部呈列,仅供参考

[^] 自11/12年起经采纳新信息系统费用分摊法後重分类

12财年产品业务表现



* 其他业务包含服务器, 服务, 软件及Medion 非PC业务

笔记本电脑

- 销量年比年上升36%, 增长超过市场6倍 (年比年上升5%);销售额年比年上升29%
- 市场份额年比年上升2.9个百分点至13.0%

台式电脑

- 销量年比年上升34%, 增长超过市场74倍 (年比年上升0.5%); 销售额年比年上升35%
- 市场份额年比年上升 3.2个百分点至12.8%

MIDH

- MIDH销售额年比年上升85%
- 智能手机销量增长强劲,约市场6倍 (年比年上升10.7倍,市场年比年上升1.8倍);智能手机市场份额大幅增加至5.8%,年比年上升4.6个百份点,并于12年财年第四季成为中国市场第四位
- 平板电脑增长势头坚实,成为中国平板电脑市场第二位,销量持续增长; 占中国安卓平板电脑市场份额将近50%; 于12年财年第四季成为全球市场第四位

(60.2%)

综合损益表

百万美元	2011/12 第四季	2011/12 财年	2010/11 第四季	2010/11 财年
- 	7,496	29,574	4,879	21,594
	(6,690)	(26,128)	(4,279)	(19,230)
———————————————————— 毛利	806	3,446	600	2,364
其他收入 - 净额	-	1	-	-
销售和分销费用	(425)	(1,691)	(281)	(1,038)
行政费用	(189)	(730)	(194)	(720)
研发费用	(139)	(453)	(92)	(303)
其他经营收入 - 净额	49	11	37	79
经营溢利	102	584	70	382
财务收入	10	43	7	25
财务费用	(10)	(44)	(17)	(49)
应占联营公司亏损	0	(1)	0	0
除税前溢利	102	582	60	358
_ 税项	(34)	(107)	(18)	(85)
期内溢利	68	475	42	273
溢利归属:				
本公司权益持有人	67	473	42	273
1目控制性权益	1	2	-	_
_ 股息	-	183	-	97
每股应占溢利 (美仙)				
- 基本	0.65	4.67	0.43	2.84
- 摊蓮	0.63	4.57	0.42	2.73

简明综合现金流量表

百万美元	2011/12 财年	2010/11 财年
营运活动产生现金净额	1,940	965
投资活动(所耗)/产生现金净额	(837)	66
融资活动所耗现金净额	(316)	(373)
现金及现金等价物增加	787	658
汇兑变动的影响	16	58
年初现金及现金等价物	2,954	2,238
年末现金及现金等价物	3,757	2,954

THANK YOU GRAZIE MERCI DANKE GRAZIAS 謝謝 СПАСИБО GRACIAS OBRIGADO ありがとう DANK TAKK BEDANKT DAKUJEM